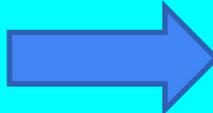


# FECHANDO A TORNEIRA

Experiências de um Jog Anon sobre Finanças

# FINANÇAS X COMPORTAMENTO

Como construir uma experiência positiva com as finanças?

 Qual o seu **PERFIL FINANCEIRO**

 **COMO VOCÊ ORGANIZA SUAS FINANÇAS?**

# CPF

- O que esta sigla representa para você:

- ★ Documento
- ★ Compromisso
- ★ Obrigação

- Na minha experiência significa:

**C = COMPROMISSO**

**P = PESSOAL**

**F = FUTURO**

# QUAL É O SEU PERFIL FINANCEIRO?

- Poupador
- Gastador
- Descontrolado
- Desligado
- Financista

# POUPADOR

## **Pontos Fortes:**

Disciplina

Capacidade de Economizar

## **Pontos Fracos:**

Conformismo ao padrão de Vida

Não se aventura a novas experiências

# GASTADOR

## **Pontos Fortes:**

Hábitos pouco rotineiro

Faz Escolhas Motivadoras;

## **Pontos Fracos:**

Insegurança em relação ao Futuro

Aversão ao orçamento e às contas

# DESCONTROLADO

## Pontos Fortes:

Absolutamente Nenhum;

## Pontos Fracos:

Indisciplina

Propensão a Conflitos

Completa desorientação

# DESLIGADO

## **Pontos Fortes:**

Folga nas finanças

Espaço para redução de gastos

## **Pontos Fracos:**

Não foca em um objetivo

Resistência a disciplina

# FINANCISTA

## **Pontos Fortes:**

- Facilidade de Desenvolver Planos
- Uso consciente do dinheiro;

## **Pontos Fracos:**

- Boicote da família
- Dificuldade em expressar seus princípios

# **VALE LEMBRAR!!!!!!**

1. O perfil financeiro é decisivo em uma união afetiva;
2. Dependendo do tipo de cada um, essa união pode navegar por

**Águas calmas ou se tornar uma grande turbulência.**

# ACOMPANHAR NÃO É CONTROLAR

## **Checagens (Passo 10 de Recuperação):**

- Sua Conta corrente
- Sua Conta Poupança (Reserva de Emergência)
- Sua Conta de Cartão de Crédito
- Caso tenha Sua Conta de Previdência
- Registre suas finanças (gastos diários)

# SUGESTÕES E DICAS

- Procure conhecer o seu Gerente ou quem te atende no Banco;
- Mantenha seu cadastro atualizado no Banco;
- Não tome nenhuma decisão financeira importante na emoção;
- Cartão de Crédito pode ser bloqueado temporariamente;

# NEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS

## **Credores Habituais:**

- Agiotas
- Familiares e Amigos
- Bancos e Financeiras

# AGIOTAS

- O agiota o que ele quer no fundo no fundo é receber!
- O familiar não deveria pagar a dívida e sim negociar!

# FAMILIARES E AMIGOS

- Orientar a não emprestar dinheiro para nosso familiar;
- Na medida do possível convidar a conhecer o nosso grupo;

# BANCOS E FINANCEIRAS

- Devem ficar por último na prioridade de pagamentos;
- **PDD** - Pagamento de Devedores Duvidosos;

# CONCLUSÃO

Não somos dono de nada apenas o **PODER SUPERIOR**, nos concedeu o privilégio de administrarmos os bens que conquistamos caberá a nós, se vamos fazer uma boa administração ou não!

# **FINALIZANDO...**

**“O Maior Investimento que você pode fazer é no  
Conhecimento”**

**Gratidão pela Atenção!**